

Die wahren Kosten für Recruitment entstehen bei Mißerfolg

Sichern Sie Ihren Erfolg mit Prospect Health – Der globale
Medizintechnik + Life Science Recruitment Spezialist

Prospect Health / +44 (0) 1423 813 456 /
MedicalSales.Info@prospect-health.com/ www.prospect-health.com

Richtiges Recruitment – Ergebnisse erzielen – Erfolg generieren

Als globaler Recruitment Spezialist, unterstützt Prospect Health Medizintechnik + Life science Unternehmen in der Akquise von Top-Talent, um Leistung in sämtlichen Fachbereichen zu fördern. Unser Ansatz ist es, mit unseren Auftraggebern in Partnerschaft zusammenzuarbeiten, als Markenbotschafter zu agieren und immer die besten Fachkräfte zu vermitteln.



Gründung
2007



10 spezialisierte
Gesundheitswesen
Bereiche



92 Mitarbeiter



5
Internationaler
Talentakquise
Spezialisten



Spezialisten für Medizintechnik,
Biotechnologie, klinische Forschung &
Biowissenschaften



**Globale
Reichweite**



**Prozess-
orientiert**



**Mehrsprachig: Deutsch,
Spanisch,
Niederländisch und
Französisch**



**Preisgekrönter
Recruiting-Partner**

Gute Mitarbeiter bringen dem Unternehmen Mehrwert

Auf dem umkämpften Medizintechnik + Life science Markt sind Top-Mitarbeiter maßgeblich für den Erfolg des Unternehmens. Das beste Talent baut Kundenbeziehungen auf und liefert die besten Ergebnisse. Wir verstehen die Notwendigkeit, leistungsfähige Fachkräfte für Ihre Vakanzen zu rekrutieren sowie den Beitrag den diese zu der Produktivität des Teams leisten.

Ein Top-Vertriebsprofi oder -leiter baut langfristige, vertrauensbasierende Kundenbeziehungen auf und trifft ausgezeichnete Entscheidungen die das Image und die Leistungs des Unternehmens fördern.

Der richtige Profi kann dem Unternehmen eine große Anzahl Vorteile bringen...

- Umsatzziele erreichen und überschreiten
- Zuversicht und Motivation des Teams stärken
- Ethische, langfristige Kundenbeziehungen aufbauen
- Neue Produkte bei Bestandskunden einführen, Umsatz maximieren und Marktdurchdringung steigern
- Gewinn steigern und Kosten reduzieren
- Betriebszugehörigkeit im Team steigern
- Möglichkeiten wahrnehmen sowie bislang unzugängliche Beziehungen aufbauen
- Fachwissen im Team erweitern, um Zielkunden besser anzusprechen und Glaubwürdigkeit zu steigern

Nehmen Sie uns nicht beim Wort...

Hier die Aussage von David Healey, Stryker Sales Representative, über unseren Service:



Mein Ansprechpartner war ab dem ersten Kontakt immer professionell, hilfsbereit und engagiert. Das Fach- und Branchenwissen sowie die Erfahrung waren zu allen Zeitpunkten ersichtlich. Er macht dem Unternehmen alle Ehre und ist der hilfsbereiteste Recruiter mit dem ich zusammengearbeitet habe. Es ist eine Freude mit Prospect Health zusammenzuarbeiten und ich finde den Service äußerst wertvoll.“

Unsere Ergebnisse

Dank Detailkenntnis unserer Auftraggeber sind wir in der Lage Top-Ergebnisse zu liefern.

Seit 2007 haben wir mehr als 950 Fachkräfte vermittelt, mit folgenden Ergebnissen:

66%

Unserer Kandidaten werden zum Gespräch eingeladen

89%

bringen Klinik- oder Branchenerfahrung mit

98%

der Angebote an unsere Kandidaten werden angenommen

Erfolgsquote bei Recruiting-Projekten

#1

Erster Partner für Stryker, Boston Scientific, Analytik Jena

22 Tage

Durchschnittsdauer von Vakanz-Beauftragung bis zu Angebotsannahme

Mehr als 80% der von uns vermittelten Kandidaten bleiben länger als 2 Jahre im Unternehmen

62%

werden befördert

16%

Vermittlungen aufgrund von Empfehlungen

FACHBEREICHE



Vertrieb

Aussendienst

Business Development

Teamleiter

Berufseinsteiger

F&E

Service-techniker

Entwicklungsingenieur

Serviceleiter

Klinische Schulung

Clinical Support Specialist

Klinischer Berater

Clinical Applications Specialist

Technik

Spezifische Projekte auf Anfrage

GLOBAL SPECIALISTS

Talentakquise Spezialist für

Marketing

Produktmanager

Marketingmanager

Marketing-spezialist

Logistik & Operations

Ausschreibungsspezialisten

Medical Science Liaison

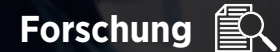
Training

Verwaltung

Regulatory

Qualität & Regulatory

Regulatory Affairs Spezialist



Erfolgreiche Partnerschaft mit Argon Medical Devices



50+

Produktbereiche:

- Gefäßchirurgie
- Interventionelle Radiologie und Kardiologie
- Onkologie
- Drainage und Biopsie

Jahre Marktpräsenz –
sehr innovativer
Hersteller

1000+
Beschäftigte

Jährlicher
Umsatz:

Über
300
Mio. \$

Anzahl
Aufträge:

24

Erfolgreich
besetzte Stellen:

46%

Besetzungsquote

Vorgestellte
Profile:

151

Vereinbarte
Erstgespräche:

51%

Vorstellung /
Interview
Quote

Recruitment Unterstützung in Fakten:

Vakanzen:

Kaufmännisch:

- Gebietsleiter
- Account Manager
- Spezialisten für Ausschreibungen

Fachkräfte:

- Klinische Spezialisten
- Regulatory Affairs

Führungskräfte:

- Area Director & Manager
- Direktor Market Development

Feedback seitens Auftraggebers:

Mai Brit Blom, Sr. HR Manager EMEA:

Wir haben mittlerweile drei Jahre lang mit Robert zusammengearbeitet, er hat uns in der gesamten EMEA Region unterstützt. Er versteht unser Unternehmen, erfasst schnell unsere Bedürfnisse, ist sehr flexibel und die Zusammenarbeit erfolgt sehr leicht. Er war erfolgreich darin, viele Positionen für uns zu besetzen, hat schnell qualifizierte Bewerber vorgestellt. Die Vorstellungen sind sehr professionell, und Robert hinterlässt auch bei den Kandidaten einen guten Eindruck. Alle haben sich sehr positiv über ihn geäußert.



Stufe 01

Kennenlernen

Wir lernen Ihr Unternehmen kennen.

Stufe 03

Support

Umfassende Betreuung um sicherzustellen, dass der neue Mitarbeiter sich schnellstmöglich im Job einlebt.

Stufe 02

Identifizieren & Rekrutieren

In Ihrem Auftrag suchen und bewerten wir Kandidaten

Wir sind stolz darauf, mit einigen der bedeutendsten Namen in der Medizintechnik global zusammenzuarbeiten:

stryker[®]



**Boston
Scientific**



CYNO\URE[®]



eppendorf



analytikjena
An Endress+Hauser Company



Wissen & Erfahrung | Partnerschaft | Leidenschaft | Service | Erfolg

Nehmen Sie uns nicht beim Wort ... hier einige Aussagen seitens zufriedener Auftraggeber und Kandidaten:



Sandra Melle
HR Business Partner
Analytik Jena



Alex Male ist wirklich der professionellste, zuverlässigste, ehrlichste und netteste Vermittler, mit dem ich jemals zusammengearbeitet habe. Seine Organisation des Bewerberprozesses ist beispielgebend - man behält so immer den Überblick, muss sich um nichts selbst kümmern und braucht einfach nur Termine bestätigen, die Alex mit den Bewerbern schon vorab qualifiziert hat. Wenn mir Alex jemanden empfiehlt, dann empfiehlt er ihn auch wirklich mit Überzeugung. Wenn nicht, gibt er ehrlich Rückmeldung, wo die Schwachstellen des Bewerbers liegen. Wir konnten uns auf sein Urteil immer voll verlassen, auch das ist nicht selbstverständlich in der Branche! Alex besetzte uns selbst Stellen in den Fachbereichen, in die er sich erst einarbeiten und eindenken musste - eine großartige Leistung! Wir haben mit Alex letztes Jahr unzählige Stellen sehr schnell besetzen können.



Arno Wagner
Dir. Market
Development



Die Zusammenarbeit mit Prospect Health zur Besetzung von drei neuen Positionen in Deutschland war außerordentlich erfolgreich. Die Herausforderung erfahrene Verkaufsmanager für den Aufbau eines neuen Marktes zu finden wurde unter einem hohen Zeitdruck erfüllt. Die vorgeschlagenen Kandidaten erfüllten hervorragend das Profil welches wir für die Herausforderungen dieser Aufgabe nötig ist. Hier zeigte sich wieder, dass es wichtig ist mit einem echten Experten, wie Prospect Health, in der Besetzung wichtiger Vertriebspositionen zusammenzuarbeiten. Aufgrund der sehr positiven Erfahrung und der professionellen Zusammenarbeit, werden wir die zukünftige Expansion des Teams auch mit Health Prospect durchführen.



Charlotte Michel
Head of Human Resources
at Cerba Research



"I recently worked with David on a recruitment assignment for a critical and key leadership position. David had never worked with us before, and our specific industry was new to him. But thanks to his business acumen and true listening skills, he was very quick in understanding our context and the requirements of the role. Within just 2 weeks after the intake meeting, David presented first profiles that were spot on, which shows strong sourcing skills. Besides his professionalism, availability and flexibility, David has a good sense of humour and a positive mindset, which made working with him even nicer. I would definitely recommend working with David!"

**WIR AGIEREN ALS IHR
MARKENBOTSCHAFTER UND VERMITTELN
IHREN GESCHÄFTSETHOS AN
HOCHQUALIFIZIERTE FACHKRÄFTE,
DURCH NUTZUNG UNSERES
BRANCHENWISSENS, MIT FOKUS AUF
HOCHWERTIGEN SERVICE UND ERFOLG.**

Robert Krech | **DACH Specialist Recruitment Consultant** Prospect Health

Wissen & Erfahrung | Partnerschaft | Leidenschaft | Service | Erfolg

Unser Talenakquise Spezialist DACH

Robert Krech

DACH Specialist Recruitment Consultant bei **Prospect Health**
Harrogate, United Kingdom

- ★ 15+ Jahre B2B Erfahrung im deutschsprachigen Raum
- ★ Betreut zahlreiche Key-Accounts - namhafte, globale Hersteller - sowie regionale Unternehmen
- ★ Breite Marktkenntnis mit Großkunden und KMUs
- ★ Prospect Health 5 Mal #1 Dienstleister für Stryker
- ★ Ausgezeichnetes Marktwissen Medizintechnik



3000+

connections

d/d: +44 (0) 1423 850 415

e: robert@prospect-health.com



Phoebe Towers



David Thomas



Alex Male



Katie Turnbull



Ben Ward

Sollten Sie an hochqualifizierten Kandidaten interessiert sein, ist unsere kompetente Recruiting-Vorgehensweise die Lösung. Wir freuen uns auf Kontaktaufnahme zu einem unserer Spezialisten, unter **+44 (0) 1423 813 456** oder per E-Mail an **MedicalSales.Info@prospect-health.com**

Wissen & Erfahrung | Partnerschaft | Leidenschaft | Service | Erfolg



SEIEN SIE IHREN MITBEWERBERN EIN SCHRITT VORAUS

Rufen Sie uns an:

☎ +44 (0) 1423 813 456

Senden Sie uns eine E-Mail:

@ MedicalSales.Info@prospect-health.com

Besuchen Sie unsere Webseite:

🌐 www.prospect-health.com

Schreiben Sie uns an:

📍 Prospect Health,
2nd Floor, Clarendon House,
Victoria Avenue,
Harrogate,
HG1 1JD, United Kingdom